

VoltAir söker Tekniskt säljstöd!

VoltAir System AB utvecklar, producerar, marknadsför och säljer flexibla luftbehandlingsaggregat till den nordiska fastighetsmarknaden – och nu vill vi stärka vårt säljteam i Stockholm med en ny kollega.

Med livscykelkostnad (LCC) som främsta ledord anpassas enskilda produkter och paketlösningar till varje specifikt projekt.

VoltAirs aggregat tillverkas i våra fabriker belägna i Torsby och Nyland. Försäljningskontor finns i Stockholm, Gävle, Ulricehamn, Varberg och Kungsbacka samt huvudkontor i Växjö.

Vill du arbeta i en roll där teknik, problemlösning och kundkontakt möts? Trivs du med att vara länken mellan försäljning, kund och produktion och att omvandla kundernas behov till konkreta tekniska lösningar? Sök då rollen som tekniskt säljstöd!

Om rollen

Som Tekniskt säljstöd är du en viktig del av vår verksamhet och fungerar som länken mellan kund, försäljning och fabrik. Du arbetar nära våra säljare och hjälper till att utveckla idéer och kundförfrågningar till genomtänkta tekniska lösningar, konkreta förslag, kalkyler och offerter.

I rollen är du säljavdelningens tekniska stöd och en viktig kontaktperson i frågor som rör kundförfrågningar, produkter och order. Du har ett nära samarbete med bland annat planering, inköp, teknik och produktion och har även kontakt med våra underleverantörer.

Du får en varierande vardag där du kombinerar teknisk förståelse med problemlösning, samarbete och kundfokus.

Dina huvudsakliga arbetsuppgifter

I rollen kommer du bland annat att:

- Ansvara för kundförfrågningar där säljarna behöver tekniskt stöd.
- Ta fram tekniska lösningar, förslag och kalkyler utifrån kundernas behov.
- Föreslå genomtänkta lösningar inom företagets sortiment.
- Upprätta offertunderlag i Monitor.
- Ge tekniskt stöd till produktion och inköp.
- Medverka vid projektgenomgångar tillsammans med säljarna.
- Ha kontakt med underleverantörer.
- Samarbeta med planering, inköp, teknik och produktion.
- Bidra till produktutveckling genom input kring specialkonstruktioner och framtida produktansesningar.
- Hålla dig uppdaterad kring tekniska nyheter och marknadsförändringar inom branschen.
- Arbeta enligt gällande ISO-instruktioner.

VoltAir System AB

Stockholm
Besöksadress: Arenavägen 41, plan 12, 121 77 Johanneshov
Postadress: Smedjegatan 10, 352 46 Växjö

Torsby
Vinkelvägen 12
685 34 Torsby

Nyland
Strandvägen 65
873 71 Nyland

Göteborg
Marios Gata 11
434 37 Kungsbacka

Telefon 08 560 365 00 E-post sales@voltairsystem.com Org nr 556670-7765
www.voltairsystem.com

Vem är du?

Vi söker dig som har ett tekniskt intresse och trivs i en roll där du får kombinera teknik med kundkontakt och problemlösning. Du är initiativtagande och nyfiken och vågar tänka i nya banor för att hitta den bästa lösningen för kunden.

Samtidigt är du strukturerad och har förmågan att självständigt driva dina arbetsuppgifter framåt. Du trivs också med att samarbeta med olika funktioner och förstår vikten av god kommunikation och ett helhetsperspektiv.

Kvalifikationer

- Minst treårig gymnasieutbildning eller motsvarande.
- Erfarenhet av operativ försäljning eller tekniskt säljstöd inom ventilation är meriterande
- God förståelse för produkters tillämpningsområden och tekniska specifikationer.
- Kunskap inom ventilation, VVS samt styr och regler.
- Goda kunskaper i svenska och engelska, både i tal och skrift.
- Goda kunskaper i Microsoft Office.
- Erfarenhet av ERP-system är ett krav, har du arbetat i Monitor är det meriterande.

Vi lägger stor vikt vid dina personliga egenskaper, att du kommunikativ och förtroendeingivande samt är en lagspelare med stort eget driv.

Vi erbjuder

Hos oss får du en varierande och utvecklande roll med många kontaktytor. Du blir en viktig del av säljorganisationen och fungerar som en länk mellan utesäljare, fabrik och kund.

Varaktighet

Tillsvidareanställning på heltid

Placering

Stockholm, Göteborg eller lokalt i någon av företagets fabriker i Nyland eller Torsby.

Vill du veta mer?

Har du frågor får du gärna kontakta vår försäljningschef Richard Karlsson via telefon 070-2364160 eller mejl: richard.karlsson@voltairsystem.com

Välkommen med din ansökan och CV som du skickar via mejl till

hr@volutiongroup.se. Vi arbetar med löpande urval och ser därför gärna att du skickar oss din ansökan snarast möjligt, dock senast **2026-09-20**

VoltAir System AB

Stockholm
Besöksadress: Arenavägen 41, plan 12, 121 77 Johanneshov
Postadress: Smedjegatan 10, 352 46 Växjö

Torsby
Vinkelvägen 12
685 34 Torsby

Nyland
Strandvägen 65
873 71 Nyland

Göteborg
Marios Gata 11
434 37 Kungälv

Telefon 08 560 365 00 E-post sales@voltairsystem.com Org nr 556670-7765
www.voltairsystem.com